

Seit über 30 Jahren steht **JOMATEC** für Qualität und Zuverlässigkeit bei der Realisierung hochwertiger Sicherheitsanlagen. Wir beraten Unternehmen und Privatpersonen zum Thema Sicherheit und liefern massgeschneiderte Lösungen. Mit einer Basis von über 5'000 Anlagen in der Schweiz, wie auch im benachbarten Ausland verfügen wir über langjährige und breit abgestützte Erfahrung.

Eine Herausforderung, so individuell wie du. Das bietet dir JOMATEC.

Sind technischer Verkauf, Kundenkontakt und Netzwerken deine Leidenschaft? – Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir suchen **per sofort oder nach Vereinbarung** eine/n

Sales, 60–100%

Du bist motiviert, ein aufstrebendes Unternehmen mitzuprägen und suchst ein junges dynamisches Umfeld.

Du interessierst dich für Herausforderungen im Bereich Sicherheitstechnik und Gebäudeautomation und bist im technischen Umfeld gross geworden.

Du zeigst ein hohes Mass an Eigeninitiative und kommunizierst von Vorteil gerne in Französisch und Englisch.

Deine Aufgaben:

- Technische und kommerzielle Beratung unserer Kunden in der Schweiz
- Selbständige und termingerechte Angebots- und Auftragsabwicklung
- Vertretung von Teammitgliedern im Projektmanagement

Was du mitbringst:

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Kaufmännische Weiterbildung
- Gute Sprachkenntnisse in Deutsch, Französisch und Englisch
- Versierter Umgang mit Office 365

Was wir bieten:

- Selbständiges Arbeiten in einem jungen und engagierten Team
- Dynamisches Umfeld
- Offene Kommunikation
- Moderne und zeitgemässe Arbeitsbedingungen

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

JOMATEC AG • Christian Henseler
Altsagenstrasse 14, 6048 Horw
hr@jomatec.ch • jomatec.ch

Interessiert?

*Dann melde dich bei
Christian Henseler:*

076 404 95 85